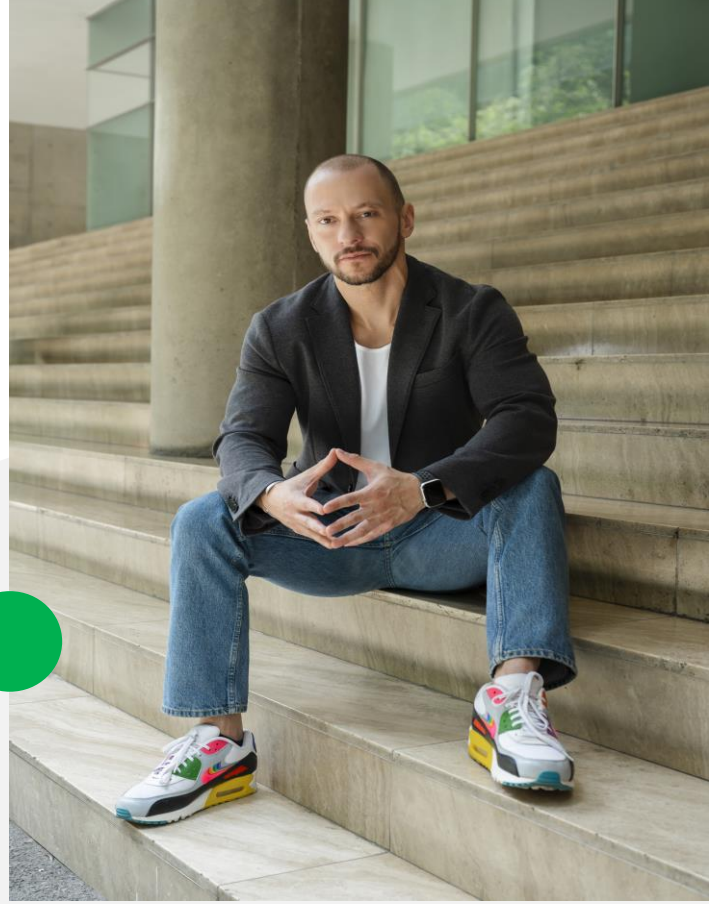
CHRISTIAN MONTEALEGRE
LIDERAZGO Y NEUROCIENCIA

Christian Montealegre es fundador de Success Drivers, firma especializada en diseñar intervenciones de cambio de comportamiento para empresas, con un enfoque que integra neurociencia, liderazgo y comunicación. Cuenta con más de 18 años de experiencia trabajando con líderes y equipos en México y Latinoamérica, acompañando procesos de desarrollo ejecutivo, fortalecimiento comercial y transformación organizacional.

A lo largo de su trayectoria, se ha desempeñado como director de ventas, líder de unidades de negocio B2B y head comercial en compañías como Bedu y GoodHabitz. Además, ha realizado más de 2.500 entrevistas a ejecutivos como headhunter, experiencia que le ha permitido comprender los factores que influyen en el liderazgo, el crecimiento profesional y la toma de decisiones dentro de las organizaciones.

Como conferencista, Christian combina su experiencia empresarial con herramientas prácticas de neurociencia aplicada al comportamiento humano para abordar desafíos relacionados con el liderazgo, la persuasión, la comunicación de alto impacto, la negociación y la gestión del estrés. Sus conferencias buscan ir más allá de la inspiración, ofreciendo conocimientos y estrategias aplicables para transformar comportamientos, fortalecer las habilidades de los equipos y mejorar la ejecución de resultados. Su propuesta está dirigida a empresas que buscan desarrollar líderes más efectivos, potenciar sus equipos comerciales y construir relaciones profesionales basadas en la confianza, la influencia y la comunicación.



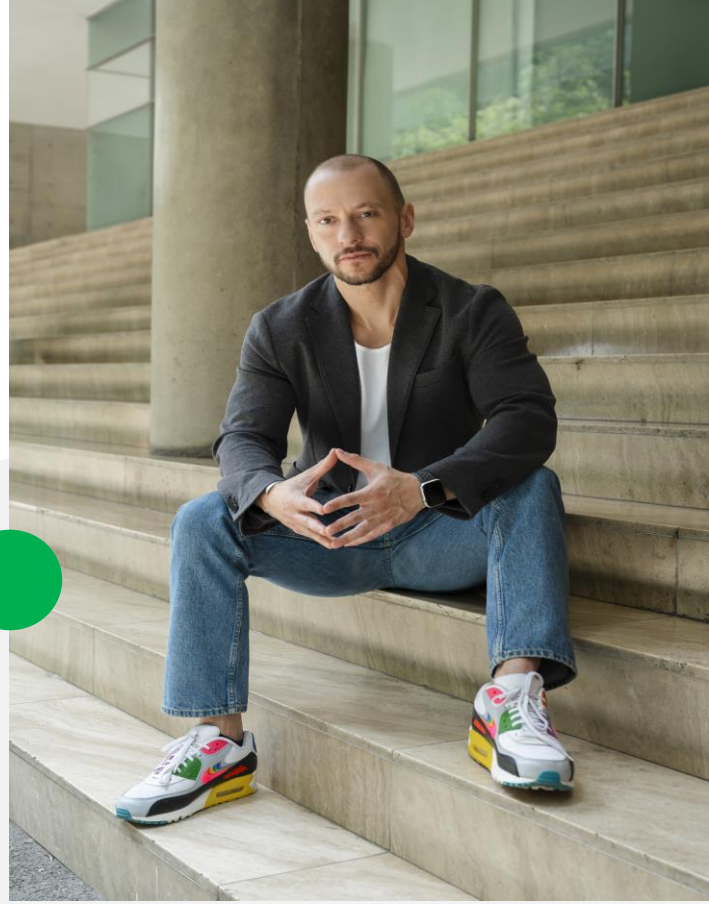
UBICACIÓN

MÉXICO

DivinaMente SPEAKERS

POR QUÉ CHRISTIAN ES IDEAL PARA ESTE EVENTO

- Su experiencia como líder comercial y directivo en compañías como Bedu y GoodHabitz le permite conectar los conceptos de liderazgo con los desafíos reales de las empresas, aportando una perspectiva práctica orientada al cumplimiento de objetivos y al desarrollo de equipos.
- Su trayectoria como headhunter, con más de 2.500 entrevistas a ejecutivos, le ha permitido comprender los factores que influyen en el crecimiento profesional, la selección de talento y las decisiones que determinan quiénes asumen posiciones de liderazgo.
- Su enfoque en neurociencia aplicada al comportamiento humano ofrece herramientas para comprender cómo funciona el cerebro al liderar, negociar y tomar decisiones bajo presión, facilitando la incorporación de estrategias concretas en el entorno laboral.
- A través de sus conferencias sobre persuasión, comunicación e influencia, brinda recursos para fortalecer la capacidad de transmitir ideas, generar confianza, negociar con efectividad y movilizar a otros hacia objetivos compartidos.
- Como fundador de Success Drivers, combina el conocimiento del comportamiento humano con intervenciones orientadas al cambio organizacional, ofreciendo herramientas prácticas para desarrollar líderes, fortalecer equipos y generar mejoras medibles en el desempeño empresarial.



- Liderazgo y neurociencia
- Comunicación e influencia
- Alto rendimiento empresarial

UBICACIÓN

MÉXICO

DivinaMente SPEAKERS